

Helsingør, d. 10. oktober 2017

Maistic søger agent til Sjælland & Jylland/Fyn

Vil du køre de danske landeveje tynde, besøge primært supermarkeder og helsekostbutikker og sælge Danmarks stærkeste brand inden for plastfri og komposterbare produkter?

Med andre ord – vil du repræsentere Maistic?

Overalt i verden er traditionelt plast under pres. Politikere, organisationer og forbrugere vil ikke længere acceptere plastforurening, mikroplast og den sundhedsskadelige kemi i gammeldags plastic. Maistic Bio Group har specialiseret sig i alternativerne til plastic.

Maistics hovedfokus er på produkter og emballage til detailhandlen, så forbrugerne bedre kan vælge en plastfri hverdag til og dermed aktivt tage del i kampen mod plastforurening og for en grønnere verden.

Vi er i dag repræsenteret i butikker i hele Norden.

Danmark er stadig størst og her går en del salg gennem kædeaftaler og en del direkte til butikkerne. Du overtager med agenturet en betydelig, god og trofast kundeportefølje at starte op på. Men der er stadig masser af potentiale, da både nye produkter, materialer og kundetyper er i pipelinen.

Om dig

Vi forventer, at du er erfaren i opsøgende salg, både over telefon og ved personligt fremmøde. Som sælger er du både lyttende, ligefrem og dygtig til at opbygge de relationer, der skaber trofaste og glade kunder. Og mon ikke der banker et lille – eller stort – grønt hjerte i dig.

Erfaring med plastic er ikke nødvendigt, da du jo ikke skal sælge plastic. Derimod er viden og især ønsket om viden om nye materialer, certificeringer og håndteringen af disse for kunde og forbrugere essentielt som repræsentant for Maistic. Du skal altså være videbegærlig og i stand til at indarbejde denne for kunden oftest nye viden i salgssituationen.

Om jobbet

Vi søger en eller to agenter, der kan dække hele Danmark. Andre dele af Norden kan inkluderes, hvis du har erfaring og netværk i nogle af disse områder. Du skal løbende udbygge og servicere kundesegmenterne, der udover supermarkeder for nuværende primært er helsekost og webshops, men også andre dele af detailledet er i pipelinen – og måske netop dine kompetencer og netværk kan spille

ind i kommende udvalg. Der er mange steder, hvor plast kan erstattes

I udgangspunktet sender Maistic nye produkter på gaden 4 gange om året. Derudover kan der være sæsonudsving i vareudbuddet samt kampagner, og da vores certificeret komposterbare bæreposer også vil være en del af dit agentur, lover vi arbejde året rundt. Har du andre produkter med i bilen, så skal disse naturligvis ikke konkurrere med Maistic portefølje.

Kan du se dig selv arbejde for miljøet og er du blevet nysgerrig?

Så send os en mail med ansøgning og fortæl os om din baggrund og erfaring for at kunne repræsentere os med stor og ægte entusiasme. Det er det, vi vil have – og det er det, kunderne vil have.

Skriv til stifter og direktør Heidi von Bülow på job@maistic.com – har du spørgsmål, så skriv gerne eller prøv at fange mig på 4075 1469.

Tiltrædelse og ansøgning snarest muligt.